

2025 年 6 月 19 日
株式会社日立システムズ

日立システムズが「Saison Technology Partner Award 2024」において、 「Best Sales Partner」を受賞



表彰式の写真（セゾンテクノロジー 葉山 誠 代表取締役 社長執行役員（左）と
日立システムズ ビジネス&クラウドサービス事業グループ アライアンス・サービス事業部 副事業部長 大野 哲史（右））

株式会社日立システムズ（以下、日立システムズ）は、このたび、株式会社セゾンテクノロジー（以下、セゾンテクノロジー）が 2025 年 5 月に発表した「Saison Technology Partner Award 2024」において、「Best Sales Partner」を受賞したことをお知らせします。

「Saison Technology Partner Award」は、ファイル連携ミドルウェア「HULFT」、クラウド型データ連携プラットフォーム「HULFT Square」などの販売や技術支援を通じて、セゾンテクノロジーのビジネスに顕著な貢献をしたパートナー企業に授与されるものです。今回、日立システムズは主に以下の点が評価され、「Best Sales Partner」を受賞しました。

【受賞理由】

- ・2024 年度の HULFT ビジネスの販売額において顕著な実績をあげた点
- ・「HULFT Square」と生成 AI の活用における提案および技術検証も積極的に実施し、新規領域でのビジネス拡大に貢献した点

今後も日立システムズは、お客さまの業務効率化を推進する製品・サービスを提供することにより、お客さまのデジタルトランスフォーメーション（DX）推進を支援してまいります。

日立システムズのデータ連携を効率化するサービスについて

<https://www.hitachi-systems.com/ind/data-integration/index.html>

関連するニュースリリース

日立システムズ「Gateway for Business Cloud」とセゾン情報システムズ「HULFT Square」の連携によって、お客さまのDXに必要なSaaS・クラウド利用を促進

<https://www.hitachi-systems.com/news/2023/20230808.html>

「Saison Technology Partner Award 2024」について

https://www.saison-technology.com/company/news/topics20250516_SaisonTechnologyPartnerAward2024

日立システムズについて

日立システムズは、強みであるさまざまな業種の課題解決で培ってきたお客さまの業務知識やノウハウを持つ人財が、日立グループ各社やビジネスパートナーと連携し、One Hitachi で Lumada 事業を中心に展開することにより、お客さまのデジタル変革を徹底的にサポート。日立グループのサステナビリティ戦略の下、環境・社会・企業統治を考慮した経営を推進することで、国連が定める持続可能な開発目標 SDGs の課題解決に向けた価値を創出し、企業理念に掲げる「真に豊かな社会の実現に貢献」してまいります。

詳細は <https://www.hitachi-systems.com/> をご覧ください。

お問い合わせ先

株式会社日立システムズ

お問い合わせ Web フォーム

<https://www.hitachi-systems.com/form/contactus.html>