

2013年10月2日
株式会社日立システムズ

日立システムズが「2013 Microsoft Dynamics Reseller of the Year for Japan」を受賞

株式会社日立システムズ(代表取締役 取締役社長:高橋 直也、本社:東京都品川区/以下、日立システムズ)は、Microsoft Corporation より、「2013 Microsoft Dynamics Reseller of the Year for Japan」を受賞したことをお知らせします。

2013 Microsoft Dynamics
Reseller of the Year
Japan

「Microsoft Dynamics Reseller of the Year」は、世界 13 の国と地域の Microsoft Dynamics パートナーを対象とし、Microsoft Dynamics ライセンスの販売実績はもとより、多様なお客さまのニーズに対し、革新的な Microsoft Dynamics CRMソリューションおよび Microsoft Dynamics AXソリューションを提供し、お客さまのビジネスに大きく貢献したパートナーに贈られます。

日立システムズは、アイエスエフネット様への導入実績などが評価され、日本から選出されました。また、日立グループでは、Hitachi Solutions America, Ltd.が、「2013 Microsoft Dynamics Reseller of the Year for United States」を受賞しました。

日立システムズでは、2007 年から「Microsoft Dynamics CRM 導入支援サービス」を、2009 年から「Microsoft Dynamics AX 導入支援サービス」の提供を、それぞれ開始しています。

「Microsoft Dynamics CRM 導入支援サービス」は、お客さまの利用形態に合わせ、自社設置(オンプレミス)型、SaaS によるオンデマンド型、全国に配備したデータセンター活用によるハウジング型など、幅広い提供形態を用意しています。卸売、保険、不動産などの業種を中心に、最大 1,000 ユーザー規模の大規模システム構築案件も含め、多くのお客さまにサービスを提供してきました。

一方、「Microsoft Dynamics AX 導入支援サービス」は、マスタデータなどの一括取込機能やレイアウトの整った印刷帳票など、便利な機能を豊富に取りそろえたアドオンライブラリ(プログラムの再利用を容易にするため機能ごとにまとめられたプログラム集)や、卸売業に特化したテンプレート(あらかじめ卸売業が必要な機能を盛り込んでカスタマイズ済みのシステム雛形)など、短期間・低コストで ERP システムを導入できるメニューを用意しています。これまで、化学、卸売、人材派遣などの業種向けを中心にサービスを提供し、最近では東南アジアを中心とした海外市場の事業拡大を推進しているお客さまに、日本の本社と海外拠点

の ERP 連携をサポートしています。今後、業種・業務に特化した Microsoft Dynamics のソリューションをさらに進化、発展させ、2015 年度末までに累計 17 億円の販売をめざします。

また、日立システムズは仮想化・クラウドを含めたプラットフォームソリューションや、日本マイクロソフト株式会社の Licensing Solution Partner (LSP)*としてのライセンスソリューション、当社 IT 基盤を生かした運用・監視、サポートサービスを展開するほか、日立グループとの連携により、トータルな Microsoft ソリューションをワンストップで提供してまいります。

*契約締結に関する援助、技術サポート、マニュアル等の購入手配など、お客さまが簡易にソフトウェアを大量導入し使用するためのサービスを提供する、日本マイクロソフト株式会社から認定されたライセンスソリューションパートナーのこと。

今回の発表に関し、日本マイクロソフト株式会社から以下のコメントをいただいています。

この度の日立システムズの「2013 Microsoft Dynamics Reseller of the Year for Japan」受賞につきまして、心よりお祝い申し上げます。日立システムズの Microsoft Dynamics ビジネスへの積極的な貢献が、ひとつの賞という形で評価されたことを日本マイクロソフトとしても嬉しく思います。この秋には「Microsoft Dynamics CRM」の最新バージョンのリリースを予定しています。最新バージョンと日立システムズの独自のサービスを融合した、業種・業務特化の新たな Microsoft Dynamics ソリューションを展開いただくことを期待しています。今後とも日本マイクロソフトでは日立システムズとの協業を通じて、ビジネスに改革と新たな価値をより多くのお客さまに提供してまいります。

日本マイクロソフト株式会社 執行役 Dynamics ビジネス本部長 日隈 寛和氏

■「株式会社アイエスエフネット様 Microsoft Dynamics AX 導入事例」の Web サイト

<http://www.hitachi-systems.com/case/service/1309/index.html>

■「Microsoft Dynamics CRM 導入支援サービス」の Web サイト

http://www.hitachi-systems.com/solution/t01/ms_dcrm/index.html

■「日立システムズの Microsoft Dynamics AX ソリューション」の Web サイト

<http://www.hitachi-systems.com/sp/dax/index.html>

■お客さまからのお問い合わせ先

商品お問い合わせ窓口: TEL 0120-346-401(受付時間:9時~17時/土・日・祝日は除く)

お問い合わせWebフォーム: <https://www.hitachi-systems.com/d-inquiry/contact.cgi>

■報道機関のお問い合わせ先

株式会社日立システムズ CSR 本部 コーポレート・コミュニケーション部 杉山、藤原

〒141-8672 東京都品川区大崎一丁目2番1号

TEL:03-5435-5002(直通) E-mail : press.we@ml.hitachi-systems.com

以上

* Microsoft、Microsoft Dynamics は、Microsoft Corporation の米国およびその他の国における商標、または登録商標です。

* 記載の会社名、製品名はそれぞれの会社の商標または登録商標です。

◎ 株式会社 日立システムズ

〒141-8672 東京都品川区大崎1-2-1

Tel. 03 5435 5002

www.hitachi-systems.com

Human * IT 