

2011年10月11日

株式会社日立システムズ

日立システムズがセールスフォース・ドットコムとSaaS/クラウドサービスの販売で協業

～「Force.com」で提供されるサービスを「MINONARUKI」が販売支援～

株式会社日立システムズ(代表取締役 取締役社長:高橋 直也、本社:東京都品川区、以下 日立システムズ)は、株式会社セールスフォース・ドットコム(以下 セールスフォース・ドットコム社)とSaaS/クラウドサービスの販売で協業を開始します。セールスフォース・ドットコム社のクラウド型プラットフォーム「Force.com(*1)」上で開発・提供されるSaaS製品を対象に、オープンクラウドマーケットプレイス「MINONARUKI(みのなるき)」の機能を提供し、「Force.com」を通じてさまざまなアプリケーションを開発・販売するベンダーのビジネスを支援いたします。

近年のIT環境は、クラウドコンピューティングをはじめとする新しいサービスプラットフォームの出現やネットワーク技術の進歩により、大きく変化しています。企業では、より柔軟かつスピーディーにシステムを導入したいというニーズから、SaaS/クラウドサービスの利用が進んでいます。一方で、専任のIT担当者がいない中堅・中小企業にとって、自社に適したSaaS/クラウドサービスの選択・検討は容易でないほか、導入後に自社の業務とのミスマッチが生じるなどの課題もありました。こうした背景から日立システムズは、自社に適したSaaS/クラウドサービスを容易に選択・検討でき、セルフ導入可能なWeb上のオープンなマーケットプレイス「MINONARUKI」を2011年5月に開設し、多種多様なSaaS製品を手軽に販売できるサービスをベンダーに提供してきました。

今般、「Force.com」を通じてサービスを提供するセールスフォース・ドットコムパートナーのSaaS製品を「MINONARUKI」上で販売開始します。

「Force.com」上でSaaS製品を提供するセールスフォース・ドットコムパートナーは「MINONARUKI」の利用により、SaaS製品の認知度向上と販売機会創出の拡大を図ることが可能になるほか、課金・請求などのサービス利用により、販売に費やす時間とコストを削減できます。

今後は、日立システムズが保有するコンタクトセンタによるセールスフォース・ドットコムパートナーの顧客サポートやバックオフィス業務支援など、セールスフォース・ドットコム社とさらなる連携を図る予定です。

なお、今回の発表に関し、セールスフォース・ドットコム社より以下のコメントをいただいております。

セールスフォース・ドットコム社のクラウドプラットフォーム Force.com 上で開発された各種アプリケーションが、弊社の展開するマーケットプレイスだけでなく、日立システムズの MINONARUKI でも提供されることを歓迎します。より多くのお客さまに、有益なアプリケーションをご提供できるようになり、また開発パートナーにとってもより広い販売機会が創出されます。変化の早いビジネス環境で、お客さまのニーズにあった優れたクラウドアプリケーションを容易に見つけることができるのは非常に重要です。引き続きパートナー様とともにクラウド市場の活性化に寄与していきたいと考えています。

株式会社セールスフォース・ドットコム

専務執行役員 アライアンス&サービス統括本部長 保科 実

(*1) セールスフォース・ドットコムが提供するクラウドプラットフォーム。Salesforce CRM を提供することで培われてきた様々な運用・管理機能を標準化し、開発からサービス提供までを一貫して提供している。この「Force.com」を利用して、企業固有のアプリケーションやパッケージ化されたアプリケーションが開発されている。

<オープンクラウドマーケットプレイス「MINONARUKI」について>

「MINONARUKI」は、日立グループのクラウドソリューション体系である「Harmonious Cloud」のオープンクラウドマーケットプレイスとして、日立グループ各社はもとより、日立グループ以外のサービスベンダーも含め、業務効率の向上や経営課題を解決する多種多様なサービスを Web 上からセルフ販売方式で提供する中堅・中小規模企業向けのマーケットプレイスです。

詳細はこちら <http://minonaruki.jp>

<日立システムズについて>

株式会社日立システムズは、お客さまに密着した高品質な運用・保守サービスや、サポート力を生かしたプラットフォーム運用ソリューションに強みを持つ日立電子サービスと、幅広い業務システムの提案や設計・構築・運用に豊富な経験とノウハウを有し、データセンターサービス事業において豊富な実績を持つ日立情報システムズが合併し、2011年10月1日にスタートしました。日本のIT黎明期から業界をリードしてきた両社が培った技術、ノウハウを結集し、システムのコンサルティングから構築、導入、運用、保守までITライフサイクルの全領域をカバーする真のワンストップサービスの提供により、お客さまのビジネスの発展を支えます。そして、グローバルサービスカンパニーをめざし、豊かな社会の実現に貢献してまいります。詳細は <http://www.hitachi-systems.com> をご覧ください。

<お客さまからのお問い合わせ先>

商品お問い合わせ窓口：TEL 0120-346-401 (受付時間：9時～17時 / 土・日・祝日は除く)

お問い合わせWebフォーム：<https://www.hitachi-systems.com/form/index.html>

<報道機関のお問い合わせ先>

株式会社日立システムズ CSR 本部コーポレート・コミュニケーション部 松林、杉山

〒141-8672 東京都品川区大崎一丁目2番1号

TEL 03-5435-5002 (直通) E-mail : press.we@hitachi-systems.com

以上

*Harmonious Cloud は、株式会社日立製作所の登録商標です。(<http://www.hitachi.co.jp/cloud>)

*記載の会社名、製品名はそれぞれの会社の商標または登録商標です。