

2025 年 12 月 17 日  
株式会社日立システムズ

## AWS と協業し、生成 AI を活用した新サービスの開発やデジタル人財のさらなる強化などを推進

### AWS と 3 年間の戦略的協業契約を拡大

日立システムズは、重点事業の一つであるマネージドサービスのさらなる強化をめざし、2025 年 10 月に Amazon Web Services Inc.と 3 年間の新たな戦略的協業契約を行いました。

前回、2022 年の協業契約締結でアマゾン ウェブ サービス（以下、AWS）と取り組んだデジタル人財の育成や公共、医薬・ヘルスケア領域のプラットフォーム提供サービスの強化など、多くの実績をあげることができました。

今回はそれらの成果を踏まえつつ、生成 AI の活用や AWS へのマイグレーション支援などの新サービスの開発、AWS 認定資格取得者のさらなる増強による人財育成などを推進します。

そして、両社の強みを最大限に生かし、日立システムズのマネージドサービスのさらなる強化につなげ、お客さまのデジタルトランスフォーメーションをこれまで以上に迅速にサポートします。

#### ■背景

IT サービス市場において、ますます複雑化するお客さまのニーズに応えるために、高度なマネージドサービスの提供が期待されており、日立システムズはマネージドサービス事業を重点施策の一つとして掲げ、強化に取り組んでいます。

その中核であるマルチクラウドソリューションを支える AWS 事業において、2022 年に AWS との戦略的協業契約の締結を行いました。主に「デジタル人財の育成」と「新規サービス創造（医薬・ヘルスケア領域におけるプラットフォーム提供）」を推進して、3 年間の協業契約における目標の AWS 認定新規資格取得者 1,000 名増、AWS 関連新規売り上げ 100 億円を達成しました。また、公共分野での協業を強め、事業拡大に貢献しました。こうした背景から、継続して両社の強みや得意事業領域を生かしてマネージドサービスの強化につなげるべく、新たな戦略的協業契約の締結に至りました。

#### ■本契約における取り組みと展望

日立システムズと AWS 両社の強みを生かし、さらなるクラウド関連ビジネスの創出・強化を行うことで、AWS の新規売り上げ 300 億円をめざします。これを通じて日立システムズのマネージドサービスのさらなる強化につなげ、お客さまのデジタルトランスフォーメーションをこれまで以上に迅速にサポートします。

具体的には、以下の取り組みを推進します。

##### ① 生成 AI ソリューションの開発・強化

AWS の生成 AI を活用した新規サービスの開発や日立システムズの既存サービスへの生成 AI の組み込みを実施

##### ② マイグレーション・モダナイゼーションサポート

AWS へのマイグレーションや自治体システムなどのモダナイゼーションを支援

##### ③ デジタル人財の強化

AWS 技術者の育成を推進し、AWS 認定資格保有者 2,000 名

## ■日立システムズの AWS 事業について

日立システムズは、製造、流通、金融、公共など多様な業種における先進的なクラウド活用事例を基に、マネジメント、ネットワーク、セキュリティなどのサービスを標準化・パッケージ化し、お客さまに適したクラウド環境やクラウドネイティブな環境を迅速に実現するソリューションを提供しています。

2014 年には AWS パートナーネットワーク（APN）に参加し、多様な業種のクラウド先進事例やノウハウ、設計ガイドラインなどを全社横断組織「BCCoE（Business Cloud Center of Excellence）」に集約・活用して、お客さまのクラウド環境の改善を支援しています。また、AWS 認定技術者の育成支援や社外へのエバンジェリズム活動などにも積極的に取り組んでいます。

その結果、国内の AWS パートナーで唯一\*1 となる「AWS ライフサイエンスコンピテンシー」認定や APN における最上位ランクのプレミアティアサービスパートナーに認定されるなど数多くの実績を重ねています。さらに、AWS アンバサダーなどに選出される人財を継続的に輩出しています。

2022 年 7 月に AWS と戦略的協業契約を締結、2025 年に新たに目標を拡大した契約締結を行い、AWS と緊密に連携しながらクラウド事業のさらなる成長と価値創出に取り組んでいます。

詳細は <https://www.hitachi-systems.com/ind/aws/> をご覧ください。

\*1 2025 年 6 月現在 出典：AWS パートナーを見つける（[AWS Partner Solutions Finder](#)）

日立システムズでは 2009 年から AWS 事業を立ち上げ、2022 年 3 月に「AWS プレミアティアサービスパートナー」認定を受けるに至りました。そして、前回（2022 年）の戦略的協業契約では数多くのソリューション・サービスの創出とデジタル人財の育成を実現し、お客さまへの価値提供を進めることができました。

それらの成果を踏まえつつ、両社の強みを生かしたさらなるソリューション・サービスの強化につなげるために、新たな戦略的協業契約の締結に至りました。

今回のアマゾン ウェブ サービス ジャパン合同会社との契約では、生成 AI ソリューション・サービスの開発など新たな取り組みを推進することで、日立システムズのマネージドサービス「Hitachi Systems Managed Services」を拡大し、お客さまにとって利用価値の高いソリューションやサービスの提供を進めてまいります。

株式会社日立システムズ 取締役 専務執行役員 小野猶生

アマゾン ウェブ サービス ジャパン合同会社は、株式会社日立システムズとの戦略的協業締結を歓迎いたします。日立システムズは 2022 年締結の戦略的協業契約を通じて 1,000 名の AWS 資格保有者育成と AWS 関連の新規売り上げ 100 億円という成果を上げられ、特に医薬・ヘルスケア、公共の領域において優れたサービスを提供されてきました。今回締結した戦略的協業契約では、生成 AI ソリューションの開発・強化、マイグレーション・モダナイゼーションの推進、さらなるデジタル人材の育成を通じて、お客さまのデジタルトランスフォーメーションとイノベーション創出、加えて、社会課題を解決するだけでなく、人々の Quality of Life の向上とお客さまの価値向上に大きく貢献されることを期待しております。

アマゾン ウェブ サービス ジャパン 合同会社  
常務執行役員 パートナーアライアンス事業統括本部 事業統括本部長 渡邊宗行

## ■日立システムズが取得している AWS 認定 ※2025 年 12 月時点

AWS コンピテンシー	パートナープログラム	AWS サービス認定
・AWS SAP コンピテンシー ・AWS ライフサイエンスの コンサルティングコンピテンシー ・Migration and Modernization Consulting Competency	・プレミアティアサービス ・AWS マネージドサービスプロバイダー ・AWS ソリューションプロバイダープログラム ・AWS 公共部門ソリューションプロバイダー ・AWS Well-Architected Partner Program ・Backed by AWS Support	・Amazon EC2 for Microsoft Windows Server デリバリーパートナー

## ■関連する社外発表について

AWS とマネージドサービスの拡大に向けた戦略的協業契約を締結

[https://www.hitachi-systems.com/news/2022/20220810\\_2.html](https://www.hitachi-systems.com/news/2022/20220810_2.html)

日立システムズグループの従業員が、優れた AWS エンジニアを表彰する「2025 Japan AWS Ambassadors」など全 4 部門に選出

[https://www.hitachi-systems.com/news/2025/20250704\\_1.html](https://www.hitachi-systems.com/news/2025/20250704_1.html)

日立システムズの従業員が日本国内の AWS パートナーで唯一「Top AWS Ambassadors」を受賞

<https://www.hitachi-systems.com/news/2024/20241115.html>

日立システムズの AWS Top Engineers が「AWS GameDay」でチーム優勝

<https://www.hitachi-systems.com/news/2024/20240909.html>

日立システムズが「AWS 移行コンピテンシー」を取得

[https://www.hitachi-systems.com/news/2024/20240719\\_2.html](https://www.hitachi-systems.com/news/2024/20240719_2.html)

日立システムズが「AWS SAP コンピテンシー」を取得

<https://www.hitachi-systems.com/news/2024/20240426.html>

## お問い合わせ先

株式会社日立システムズ

お問い合わせ Web フォーム

<https://www.hitachi-systems.com/form/contactus.html>

記載の会社名、製品名はそれぞれの会社の商標または登録商標です。