

2004年10月20日

リース会社の基幹業務全般を網羅した ASP サービス  
リースナビ エイエスピー

## 「LeaseNavi / ASP」の販売を開始

株式会社日立情報システムズ（執行役社長：堀越 彌、本社：東京都渋谷区）は、リース会社の基幹業務全般をきめ細かくサポートした ASP サービス「LeaseNavi（リースナビ）/ASP」を、主に中堅のリース会社を対象に、10月から販売開始いたします。

### 1. 「LeaseNavi / ASP」の開発背景

昨今の金融自由化の波は金融業界再編成を促進し、リース・クレジットといったノンバンク系企業は、勝ち残るための改革を迫られています。特に、企業の設備投資低迷の影響をまともに受けているリース業界は再編の動きが活発で、リース業を営む各社（リース会社）は生き残りをかけて、取扱サービスの拡充やコストの削減、リース事業の見直しに努めています。

一方、たび重なる制度改正や法改正等に対応するためのシステム改修は、リース会社の IT 投資を増大させ、システムの複雑化を促進しています。そのためシステムの新規導入を手控えているリース会社も多く、取扱サービスの拡充が思い通りにできないという問題を抱えています。

当社ではこうした問題の解決に向け、大手リース会社の業務ノウハウを凝縮したパッケージ商品、「LeaseNavi（リースナビ）」シリーズを開発・販売してきました。2002年11月に営業支援パッケージ「LeaseNavi/Front」を発売し、2003年7月には基幹業務パッケージ「LeaseNavi/Base」を発売、全国のリース会社に向け拡販しています。

今回販売する「LeaseNavi/ASP」は、「LeaseNavi/Base」の ASP サービス版です。当サービスは、再編の動きが特に激しく、取扱サービスの早期拡充やシステム運用コストの削減を迫られている中堅・中小規模のリース会社、新規参入予定のリース会社のニーズに応えるものです。

### 2. 「LeaseNavi/ASP」の開発コンセプトと営業戦略

「LeaseNavi/ASP」は、カスタマイズ作業の削減とリース会社の基幹業務の網羅をコンセプトに開発した「LeaseNavi/Base」の特長を、そのまま引き継いでいます。そのため、リース会社の基幹業務に幅広く対応できるパッケージを最短3ヶ月で導入・利用できます。ASP サービスなので特別な設備投資も必要なく、合併や事業所統合を伴う業界再編の動きに無駄なく柔軟に対応できます。

また、「LeaseNavi/Front」との連携もスムーズに可能です。

当社では「LeaseNavi/ASP」を、現行のシステムを低コストで速やかに刷新して取扱サービスの拡充・強化をめざす中堅・中小規模のリース会社、ビジネスプロセスをパッケージに合わせることで比較的容易な新規設立予定のリース会社に向け、強く展開していきます。

### 3. 「LeaseNavi/ASP」の特長

#### 【豊富な取扱商品バリエーション】

- ・一般リース（ファイナンス・メンテナンス・オペレーティング）、協調リース、転リース、カーリース、単年度リース等に加え、割賦（延払・金融型）商品をサポート。また、償却方法として定率法、定額法、リース期間定額法等バリエーションが充実しているため、ほとんどのリース業務をASPでご利用いただけます。

#### 【操作性を重視したシステムを提供】

- ・利用者の立場からの意見をふんだんに取り入れており、操作性の良さは実証済。契約管理・残高管理の各種データ、取引履歴、実入金データも、簡単に見ることができます。
- ・入力したデータをシームレスに活用します。営業サイドから入力したデータが審査・財務で利用できるため、再入力の必要はありません。

#### 【営業活動・経営判断に有用な各種情報を提供】

- ・顧客および顧客系列グループ単位の受注累計、再リース実績、生涯利益、与信残、債権残等、営業活動の立案に役立つ情報提供をサポートします。
- ・契約件数などの実績はもちろんのこと、部署別・機種別・取引形態別・顧客規模別など豊富な分類による統計データにより、状況分析・経営判断に有用な各種情報を提供します。

#### 【顧客サービスの向上】

- ・契約明細が即時に作成でき、請求書などのデータ媒体提供も可能です。また、データをMicrosoft® Excelに直接出力できるため、お客様の様々な要求に適應することが可能です。

#### 【システムの運用・維持・保守作業からの開放】

- ・システムやサーバ・ネットワーク機器の運用・保守は当社ASPセンタにて行います。
- ・法改正などにも、迅速に当社にて対応致します。

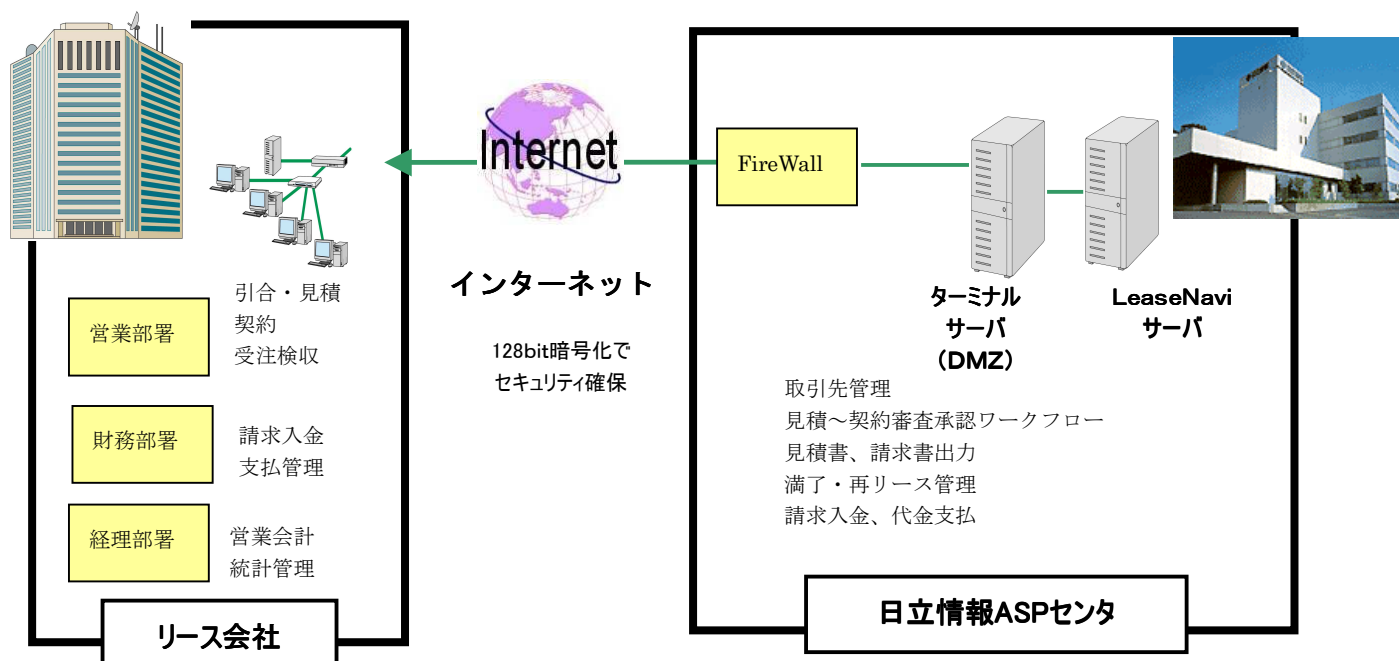
#### 【セキュリティ対策】

- ・各種認定を取得した信頼性の高いASPセンタが、お客様の重要なデータを責任もってお預かり致します。
- ・インターネットを用いた通信には、ID・パスワードはもちろん、128bit暗号化されたデータ通信を行います。

### 4. 「LeaseNavi/ASP」の機能

項番	機能	項番	機能
1	取引先管理	11	営業統計
2	引合・見積管理	12	請求・入金
3	契約審査	13	受取手形
4	受注検収	14	代金支払
5	契約変更	15	営業会計
6	各種申請	16	車両管理
7	解約	17	固定資産税管理
8	満了・再リース	18	動産総合保険管理
9	物件処分	19	その他保険管理
10	協調取引	20	マスターメンテナンス

## 5. 「LeaseNavi/ASP」システム概念図



## 6. 「LeaseNavi/ASP」の販売価格

### (1) 基本サービス

- ・「LeaseNavi/ASP」利用料金：7万円/1クライアント・月（原則10クライアント単位で販売）

\*上記費用には、初期環境設定と管理者向け導入時教育の費用を含みます。

\*基本サービスのみ利用する場合は、利用料金以外の初期費用は発生しません。

### (2) オプションサービス

- ・初期DB登録代行：個別見積
- ・他システム連携（「LeaseNavi/Front など」）：個別見積
- ・追加操作教育：10万円（1日）

## 7. 「LeaseNavi/ASP」の販売目標

今後3年間で4億円の受注を計画（累計）

（販売目標は、基本サービスとオプションサービスの合算額）

## 8. 問い合わせ先

### 【商品に関する問い合わせ】

商品問い合わせセンター FainDesk（ファインデスク）

TEL 0120-346-401（フリーダイヤル）受付時間 9:00～18:00（土・日・祝日は除く）

FAX 03-3770-5712 e-mail [faindesk.p@hitachi.joho.com](mailto:faindesk.p@hitachi.joho.com)

### 【発表に関する問い合わせ】

社長室広報・IRグループ 松林、杉山

TEL 03-3464-5073 FAX 03-3496-5684

以上

\*Microsoftは米国Microsoft corporationの米国およびその他の国の登録商標です。

\*掲載された社名および製品名は各社の商標または登録商標です。