

各 位

下記の通り、人事異動及び機構改革を行いますのでご通知申し上げます。

2004年2月3日
株式会社日立情報システムズ
執行役社長 堀 越 彌
(東証一部コード 9741)

記

2004年2月1日付

【人事異動】

新 職	旧 職	継 続 職	氏 名
全国パッケージ販売本部長、		産業・流通情報サービス事業 部副事業部長	鈴 木 謙 一
全国パッケージ販売本部担当部長	(中部支社第三営業部長)		坂 口 孝 夫
日立グループサービス事業部営業本部長	(株式会社日立製作所関東支社特販情報シ テム営業部長)		羽 田 宏 二
中部支社第三営業部長	(中部支社第三営業部第一課長)		下 土 井 勉
中部支社静岡支店担当部長	(中部支社第二営業部担当部長)		杉 本 義 廣

2004年2月21日付

【人事異動】

新 職	旧 職	継 続 職	氏 名
九州支社第一システム部長	(九州支社第一システム部副部長)		木 下 一 朗
九州支社担当部長	(九州支社第一システム部長)		小 井 手 潔

2004年2月1日付

【機構改革】

全国パッケージ販売本部を新設。
日立グループサービス事業部に営業本部を新設。
関西支社のシステム開発センタを廃止。

「全国パッケージ販売本部」設置の趣旨

「全国パッケージ販売本部」は、中堅企業向けパッケージ商品の販売力を全社的に強化するために新設した（社長直属の）全社横断組織です。

当社では「The Best Application Solution」をスローガンに、当社の優位性を発揮できるシステム構築・運用事業の強化に取り組んでおり、事業戦略として、業務パッケージを最大限に活用した PAI (Packaged Application Integration) 事業、高い運用技術力を有するデータセンタを中核とした CBO (Center Based Operation) 事業の拡大を図っています。

当組織は、当社の各支社（東北、中部、関西、中国、九州）が担当する地域で PAI 事業の強化を図るため新設したものです。各支社から選抜した 20 名強の社員で構成され、各地域の中堅企業に対し、東京地区で数多くの SI 実績を持つパッケージ商品を精力的に拡販します。

当社では「全国パッケージ販売本部」の新設により、地域における中堅企業マーケットの情報化を開拓し、PAI 事業の全社的な強化・拡大を図ります。

「全国パッケージ販売本部」が重点的に拡販する主なパッケージ商品は次の通りです。

- ・中堅卸売企業向け統合業務パッケージ「天商」(iSeries 版含む)
- ・レストラン向け ASP サービス「BistroMate」
- ・チェーンストア総合情報システム「Retail Connection」
- ・統合業務パッケージ「SuperStream*」

* 「SuperStream」は SSI 社の製品です。

以上